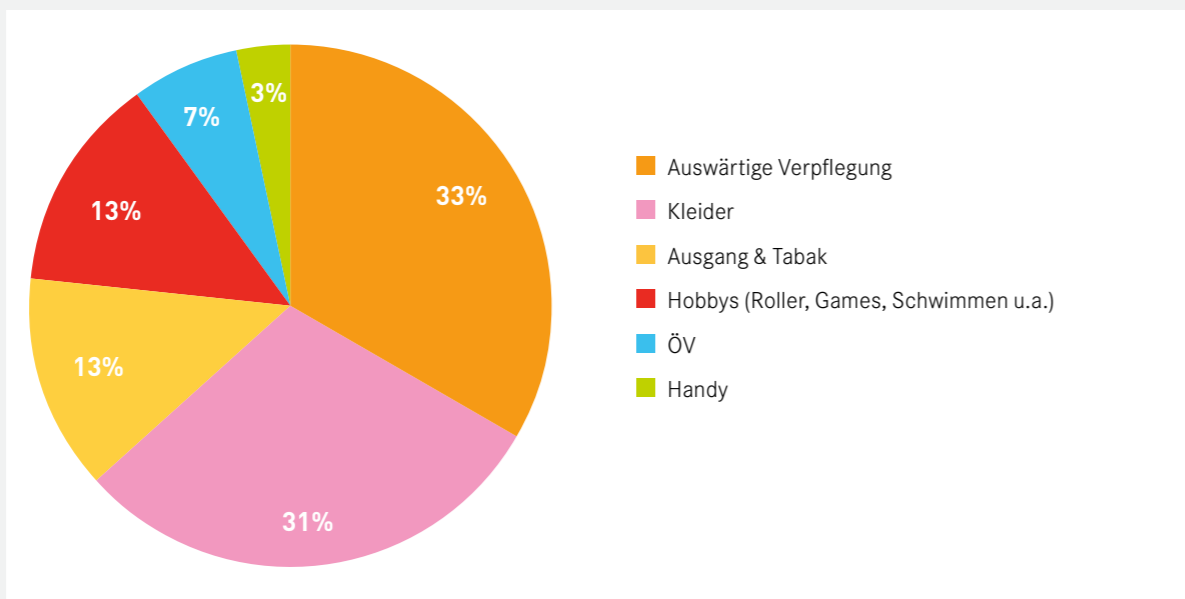


Konsum

WOFÜR GIBST DU AM MEISTEN GELD AUS?

Jeder Mensch hat seine eigenen Vorlieben und Bedürfnisse. Entsprechend wird das Geld auch für verschiedene Zwecke ausgegeben. Die befragten Jugendlichen am GBS

brauchen das meiste Geld für das Essen auswärts und für Kleider.



WELCHEN LEBENSSTIL HABE ICH?

Magst du Abenteuerferien oder liegst du lieber am Strand? Trinkst du aus Überzeugung Leitungswasser oder lieber Süssgetränke? Sind dir teure Markenschuhe wichtig oder gibst du dein Geld lieber für etwas anderes aus? Worauf achtest du beim Kauf von Turnschuhen? Wie verbringst du deine Wochenenden?

Wozu all diese Fragen? Sie haben mit deinen Lebensvorstellungen und deinem «Lifestyle» zu tun und dieser kann ganz unterschiedlich sein.

Unter Lebensstil wird die Art und Weise verstanden, wie du dein Leben gestaltest. Obwohl jede Person ihren Alltag individuell lebt, gibt es Gruppierungen mit ähnlichen Lebensstilen. Du erkennst sie daran, dass sie beispielsweise ähnliche oder typische Kleider tragen, die gleiche Musik hören oder dieselben Freizeitaktivitäten ausüben. Jugendkulturen wie Punks, Skater oder Hip-Hopper drücken so ihren Lebensstil aus – ebenso wie auch Harley-Davidson-Fahrer ihren eigenen Lebensstil pflegen. Die Einteilung von Menschen in Gruppen mit ähnlichen Lebensvorstellungen ist für Unternehmen von Bedeutung, weil sie so ihre Produkte und die Werbung gezielt auf diese Kundengruppen ausrichten. Lebensstile lassen sich anhand von verschiedenen Merkmalen vergleichen.

Lebensvorstellungen

Die persönlichen Werte und Lebensvorstellungen prägen den Lebensstil. Bist du offen gegenüber Neuem, willst du vieles ausprobieren, die Welt bereisen, Fremde kennenlernen oder fühlst du dich in deiner Umgebung, in deinem Freundeskreis wohl und verspürst keinen Wunsch, etwas zu verändern?

Gewohnheiten

Lebensstile lassen sich anhand von typischen Gewohnheiten und Freizeitbeschäftigungen vergleichen. Verbringst du deine Zeit am liebsten zu Hause mit Games oder hältst du dich, wenn immer möglich, in der Natur auf?

Ressourcenverbrauch

Wenn für dich die Umwelt einen hohen persönlichen Stellenwert hat, achtest du darauf, möglichst wenig Ressourcen wie Rohstoffe oder Energie zu verbrauchen. Verzichst du bewusst auf Flugreisen, kaufst regionale Produkte, trennst Abfall, vermeidest Food Waste und schaltest das Licht aus, wenn du das Zimmer verlässt oder sind dir solche Bemühungen ziemlich egal?

Eigentum

Geld prägt den Lebensstil. Hat ein Mensch viel Geld zur Verfügung, ist er kaum eingeschränkt und kann sich leisten, was er gerade will. Kannst du dir ohne nachzudenken teure Turnschuhe kaufen, beliebig oft in den Ausgang gehen oder kommen für dich solch teure Ausgaben gar nicht in Frage?

WAS BEEINFLUSST DEIN KAUFVERHALTEN?

Welche Turnschuhe sind an deiner Schule angesagt? Weshalb? Welche Statussymbole kennst du? Hast du dir schon mal überlegt, weshalb du ein Produkt gekauft hast und ein anderes nicht? Wie beeinflusst dich dein Freundeskreis beim Konsumieren? Haben die Medien einen Einfluss darauf, wofür du dein Geld ausgibst? Das Beispiel eines Schuhkaufs zeigt auf, welche Faktoren dein eigenes Kaufverhalten beeinflussen.

Mehrmals pro Jahr kaufen wir neue Schuhe. Je nachdem, welchen Lebensstil wir pflegen, entscheiden wir uns für teure, günstige, ausgefallene, funktionelle oder ganz schlichte Schuhe. Weshalb wir uns für ein bestimmtes Exemplar entscheiden, hängt von verschiedenen Einflussfaktoren ab, die wir uns im Folgenden näher anschauen.

Marktangebot

Es können nur Produkte und Dienstleistungen gekauft werden, die angeboten werden. Gibt es beispielsweise einen Schuh nur in einer bestimmten Farbe, müssen wir ihn entweder in dieser Farbe kaufen oder auf den Kauf verzichten.



Wenn dein Lieblingsschuh in deiner Grösse nicht lieferbar ist, kannst du ihn auch nicht kaufen.

Finanzielle Ressourcen

Damit ist das dir zur Verfügung stehende Geld gemeint. Die finanziellen Ressourcen schränken den Konsum ein und zwingen uns zu einer Entscheidung. So kaufst du ein günstiges Paar Turnschuhe, weil ein anderes zu teuer ist. Oder du verzichst darauf, zwei Paar günstige Schuhe zu kaufen und sparst stattdessen für ein teureres Paar.

Medien

Über Medien wie Zeitungen, Fernsehen oder soziale Netzwerke werden Produkte beworben. Zudem beeinflussen Vorbilder und bekannte Persönlichkeiten die Kaufentscheidung. Die Turnschuhe, die sie tragen, erhalten grosse Beachtung, sodass auch du dir ein solches Paar anschaffen möchtest. Youtuberinnen veröffentlichen Videos, in denen sie sich speziell schminken und kleiden, damit auch du diese Produkte kaufen willst.

Freundeskreis und Familie

Des Weiteren beeinflussen auch Freunde, Kolleginnen, Familie oder andere Bezugspersonen dein Konsumverhalten. Ihre Aussagen und Meinungen sind wichtig. Wenn sie bestimmte Turnschuhe tragen, möchtest du genau diese auch haben – oder du lehnt sie ganz bewusst ab.

Produkteigenschaften

Das Produkt und seine Eigenschaften spielen eine wichtige Rolle. Dabei geht es um Preis, Qualität, Marke, Verpackung, Zusatznutzen, Funktionalität oder den optischen